

Pay-per-Use Investitionsfinanzierung

Sören Säger und Fabian Loi
17. Oktober 2025



MITTELSTAND.AI



**Volksbank
Mittelhessen**



M MITTELSTAND.AI

AHEAD OF THE CURVE.

Finanzinnovation

Wir erforschen und erarbeiten neue Lösungen für Finanzdienstleistungen und Konzepte in modernen und automatisierten Industrieunternehmen.



Data Science

Wir versorgen Banken und mittelständische Kunden mit modernen KI-Lösungen und Prognosen, die Prozesse spürbar verbessern.



Eckdaten



Gründung im Juni 2020



Tochterfirma der Volksbank Mittelhessen



~25 Mitarbeiter



Standort Gießen

Finanzinnovationen

Unser interdisziplinäres Team

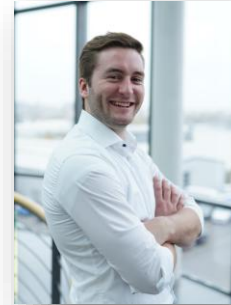
3



Guido Emmelius
*Geschäftsführer,
Bank*



Fabian Loi
*Prokurist,
Volkswirtschaftslehre*



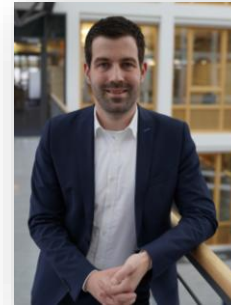
Niklas Emmelius
Anwendungsentwicklung



Jonathan Halbig
Volkswirtschaftslehre



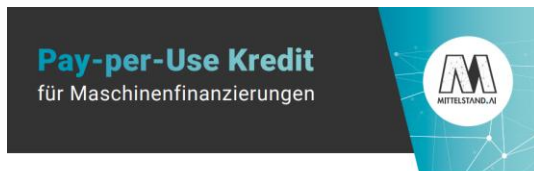
Lea Emmelius
Maschinenbau



Sören Sängler
*Co-Bereichsleiter
Firmenkunden VBMH*

Pay-per-Use Investitionsfinanzierung

Ausgestaltung des Finanzproduktes



Der Pay-per-Use Kredit bietet einen Einblick in die Wertschöpfung Ihres Kunden. Nutzungsdaten des Finanzierungsobjektes werden digital und automatisiert zu Tilgungsraten.

Arbeitet die Maschine mehr, wird mehr getilgt. Arbeitet die Maschine weniger, wird weniger getilgt. Die Kreditlaufzeit wird über Minimal- und Maximalraten begrenzt.

Eigentumsverhältnisse und Kreditvergabeprozesse ändern sich nicht. Sie vergeben weiterhin den Kredit.

Der Pay-per-Use Kredit ist für alle Maschinen in jeder Branche geeignet.

Ihre Vorteile.

- ▶ **Wettbewerbsvorteile** für Ihre Bank durch Ihr innovatives Finanzprodukt
- ▶ **Liquiditätssteuerung** für Ihre Kunden erleichtern
- ▶ **Investitionsentscheidungen** im dynamischen Wirtschaftsumfeld vereinfachen
- ▶ **Digitale Kompetenz** signalisieren

Einführung des Pay-per-Use in der Bank.

Wir befähigen Ihre Bank zur Vergabe von Pay-per-Use Krediten. Unser automatisiertes Produktpaket umfasst Lösungen von der Maschinenanbindung bis zur Verarbeitung und Archivierung im Kernbankensystem.

- ▶ **Applikation** zur Umwandlung von Maschinendaten in Tilgungsraten
- ▶ **Kostengünstige und herstellerunabhängige Maschinenanbindung** (Kein Eingriff in das Kundennetzwerk erforderlich)
- ▶ **Umfangreiche Unterstützungen** zu Produkteinführung und -betrieb
 - ▶ Kreditvertragsgestaltung
 - ▶ Verarbeitungsprozess im Kernbankensystem
 - ▶ Vertriebserschulung
 - ▶ Kundengespräche



Mit dem Pay-per-Use Kredit liquiditätsschonend investieren.

Die Nutzung Ihrer Maschine bestimmt automatisch Ihre monatliche Kredittilgung.

Arbeitet die Maschine mehr, tilgen Sie Ihren Kredit schneller. Arbeitet die Maschine weniger, tilgen Sie weniger und schonen Ihre Liquidität.

Das Produkt:

- ▶ Die Maschine ist **Eigentum des Käufers**.
- ▶ **Festzins bis zu 10 Jahren**.
- ▶ **Wenige Daten genügen** (z.B. die monatliche Laufzeit der Maschine).

Die Vorteile:

- ▶ **Maschinennutzer** schonen durch Pay-per-Use Kredite ihre Liquidität. In wirtschaftlich schwachen Phasen tilgen sie weniger, in wirtschaftlich starken Phasen mehr. Dies geht mit einer automatischen Verlängerung und Verkürzung des Kredits einher. Weiterhin werden die Pay-per-Use Kredite auf jeden Maschinennutzer individuell zugeschnitten.
- ▶ **Maschinenhersteller** erhalten durch die Integration von Pay-per-Use neue Chancen im Vertrieb.



Mit dem Pay-per-Use Kredit liquiditätsschonend investieren.

Mit Pay-per-Use wird die **Tilgung des Kredites** an die tatsächliche **Nutzung der finanzierten Maschine** angepasst.

Die Tilgung des Kredites bewegt sich in einem festgelegten **Korridor zwischen einer Mindest- und Maximalrate**.

Pay-per-Use basiert auf der **automatischen Übermittlung der Nutzungsdaten**. Es ist auch möglich, die Nutzung manuell über unsere Applikation zu übermitteln.

Das Produkt

Laufzeit der Finanzierung orientiert sich an Afa-Dauer der Maschine

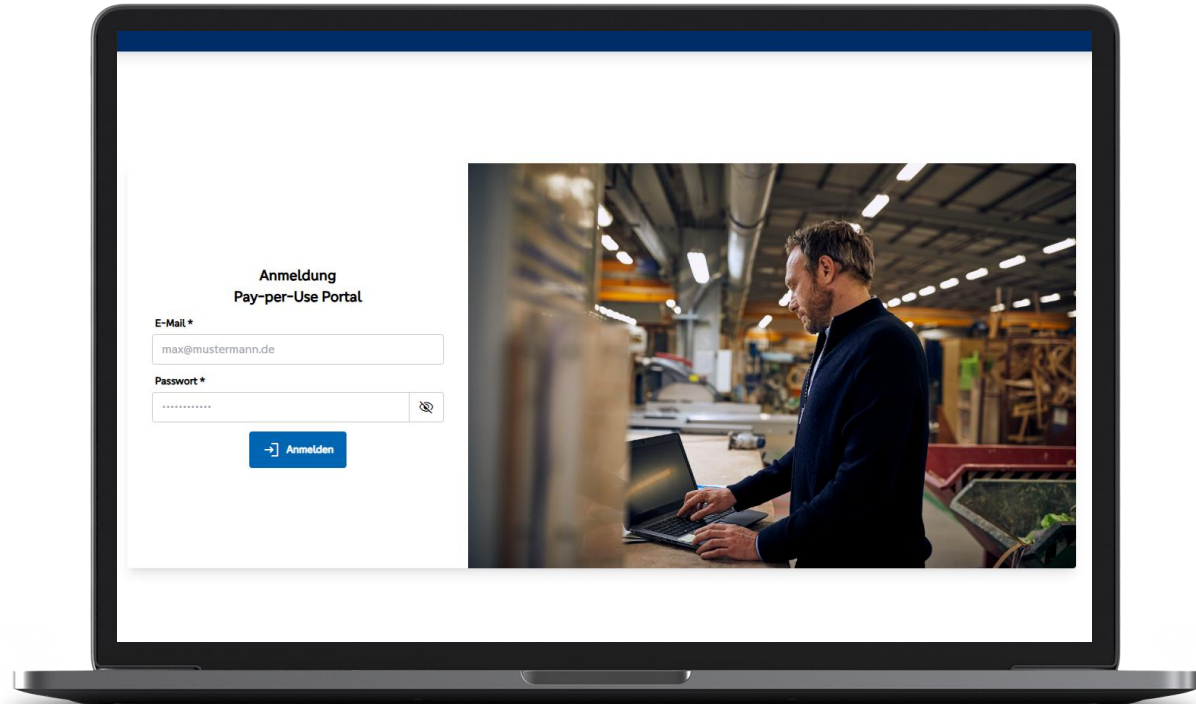
→ maximal 15 Jahre Laufzeit

→ mindestens 5 Jahre Laufzeit

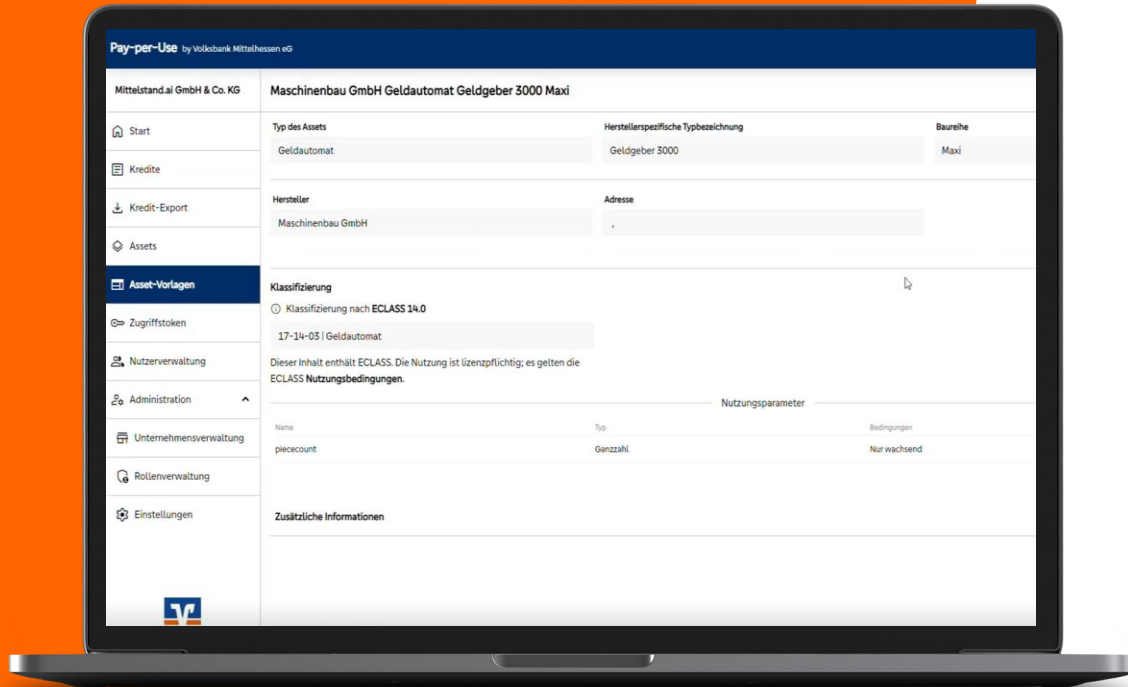
Maschine = Eigentum des Käufers

Übermittlung der Auslastung durch einen geeigneten Parameter (z.B. Betriebszeit oder Stückzahl)

Festzins bis zu 10 Jahren



Vorteile für Maschinennutzer & Maschinenhersteller

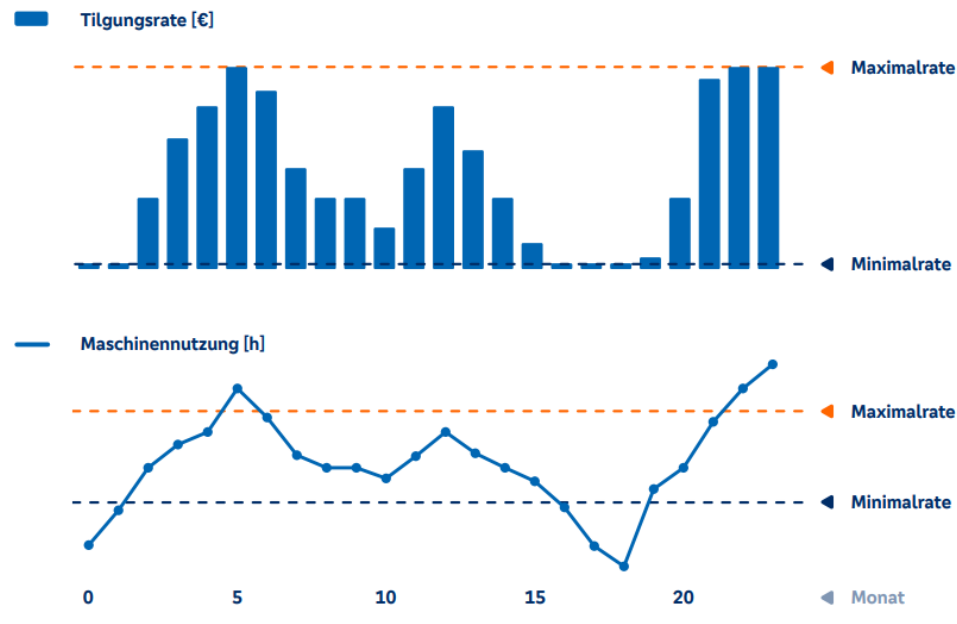


Maschinennutzer schonen durch Pay-per-Use Kredite ihre Liquidität.

Maschinenhersteller erhalten durch die Integration von Pay-per-Use Finanzierungen neue Chancen im Vertrieb.

Pay-per-Use im Detail

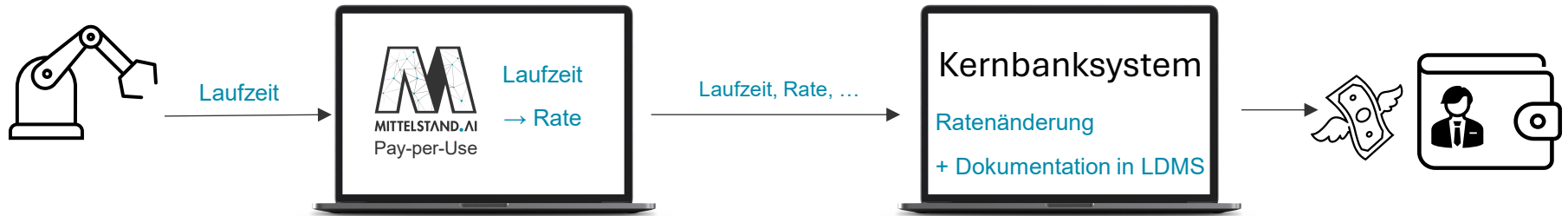
Tilgungsverlauf und Maschinennutzung



Das Pay-per-Use Portal

Pay-per-Use Technologisch ermöglichen

9



- Pay-per-Use Applikation nimmt Maschinendatum auf und berechnet die Rate
- Einspielen der Rate ins Kernbankensystem
- Ratenänderung im Bankensystem
- Abrechnung der Rate beim Kunden

Das Pay-per-Use Portal

Beispielhafter Tilgungsverlauf eines Pay-per-Use Kredites

10

Pay-per-Use by Volksbank Mittelhessen eG



Mittelstand.ai GmbH & Co. KG

Bericht: Mittelstand.ai GmbH & Co. KG Simulierte Maschine

Schließen X

Start

Kredite

Kredit-Export

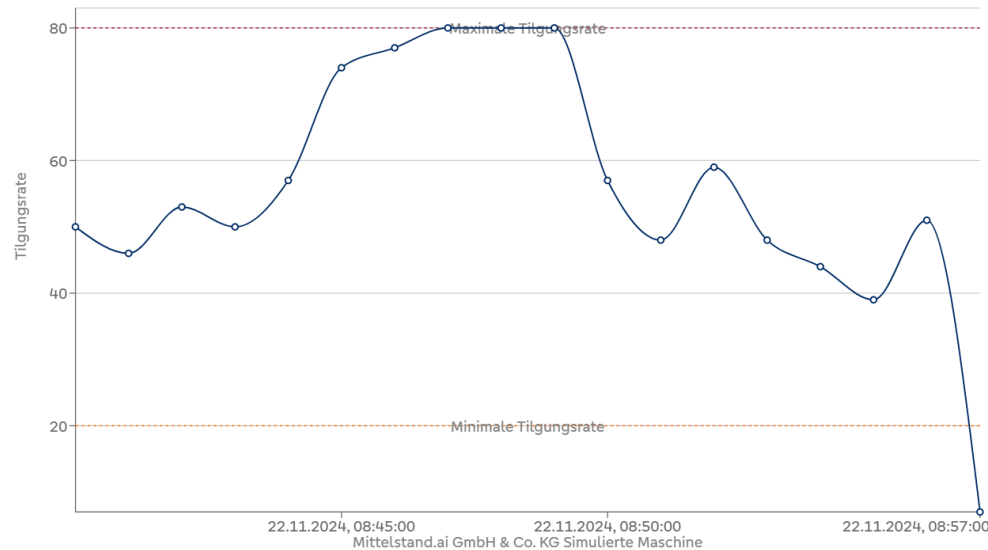
Assets

Asset-Vorlagen

Zugriffstoken

Nutzerverwaltung

Administration



Das Pay-per-Use Portal

Die IDA Upload Datei

11

Pay-per-Use by Volksbank Mittelhessen eG



Mittelstand.ai GmbH & Co. KG

Kredit-Export

Alle auswählen

Start

Kredite

Kredit-Export

Assets

Asset-Vorlagen

Zugriffstoken

Nutzerverwaltung

Administration

- DE12500105175421178271 | Mittelstand.ai GmbH & Co. KG | Simulierte Maschine Letztes Abrechnungsdatum: 22.11.2024, 08:57:00
- DE68500105171154741582 | Mittelstand.ai GmbH & Co. KG | Simulierte Maschine Letztes Abrechnungsdatum: 28.11.2024, 14:48:00
- DE77500105171652235214 | Mittelstand.ai GmbH & Co. KG | Simulierte Maschine Letztes Abrechnungsdatum: 22.11.2024, 08:24:00

Kredite exportieren

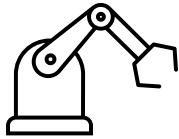
```
IDA-Pay-per-Use (3).txt
Datei Bearbeiten Ansicht
Ordner=bankindividuelle Daten_Konto
Aktion=Laden
Aufbewahrung=120
5421178271 3241000 pay-per-use 1732262220 16.12.2024 7,00 Schlussrate
20,00 80,00 993 value 22.11.2024 1732262219
```



Anbindung von Maschinen und Anlagen im Retrofit

Pay-per-Use Investitionsfinanzierung

Industriemaschinen



Induktive Strommessung

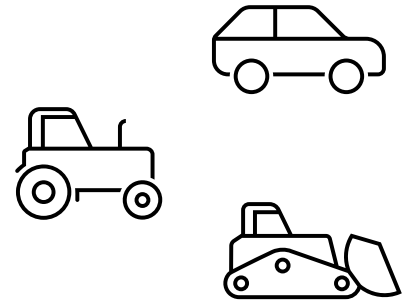


LTE + (W)LAN Gateway



Pay-per-Use App

Mobilien



LTE-Übertragung der Nutzungswerte mit und ohne Steuergerätdaten



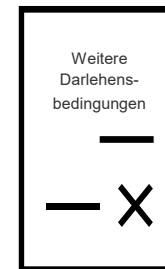
Pay-per-Use in IHRER Bank

Einführung des Pay-per-Use Produktes in der Bank

13

Umsetzbares Modell einer Pay-per-Use Finanzierung

→ Kompatibel mit Atruvia Kernbankensystem



Projektunterstützung bei Einführung in Ihrer Bank

→ Neue-Produkte-Prozess

Identifikation von Implikationen auf Finanzierungen, Prozesse und mehr

→ Risikomanagement durch (1) klassisch (2) Limitierung (3) Maschinennutzung (4) *Maschinenzustand* (5) Forbearance...

Pay-per-Use bei IHREM Kunden

Maschinenauswahl und Datenübertragung

14

Unterstützung bei der Vergabe von Pay-per-Use Krediten (Herstellermodell)

- Klärung der technischen Voraussetzung von Maschinen
- Klärung der leistungsbestimmenden Parameter (z.B. Stromverbrauch)

Anbindung von Maschinen

1. Hersteller stellt die Möglichkeit zur Datenübermittlung
2. Retrofit für Bestandsmaschinen (mittels Strom- & Spannungsmessung)
3. Manuelle Eingabe der Daten in Pay-per-Use Webapplikation

Eine Kundenstimme

Einführung des Pay-per-Use Produktes in der Bank

15

Eine Investition über 2,5 Millionen € in eine neue Fertigungslage ist geplant

„Die Investitionsbereitschaft ist durch **die schwache wirtschaftliche Lage und die unsicheren politischen Rahmenbedingungen** geschwächt. Dennoch ist die Fertigungslage sinnvoll, um langfristig Wachstum zu generieren“

Der Pay-per-Use Kredit bietet Vorteile

„In wirtschaftlich schwierigen Zeiten ist es wichtig, gute Partner zu haben. Die Volksbank Mittelhessen und ihr Tochterunternehmen Mittelstand.ai bieten **eine innovative Finanzierungslösung, die den Abtrag an die Maschinenauslastung koppelt und somit das Risiko für Unternehmer erheblich reduziert. Dies ermöglicht Investitionen in neue Anlagen, auch ohne langfristige Zusicherungen von Kunden.**“

Einführung von Pay-per-Use

Leistungen Mittelstand.ai

16

Marketing- & Vertriebseinführung

→ Abfrage des Interesses bei Ihren Kunden unterstützen

- Marketingmaterialien (Flyer, Hinweise für Website)
- Mitarbeiterschulung (z.B. Schulung der FK-Betreuer)

Einführung des Gesamtproduktes

- Projektunterstützung bei Einführung in Ihrer Bank
- Identifikation von Implikationen auf Finanzierungen, Prozesse und mehr
- Unterstützung bei der Vergabe von Pay-per-Use Krediten
- Klärung der technischen Voraussetzung von Maschinen bei Herstellern
- Klärung der leistungsbestimmenden Parameter (z.B. Stromverbrauch)
- Vermittlung von Ökosystempartnern zur Herstellung der Maschinenkonnektivität



MITTELSTAND.AI

Welche Fragen haben Sie?

Ihre Ansprechpartner:

Sören Sänger

(Co-Bereichsleiter Firmenkunden)



0641 7005-665105



Soeren.Saenger@vb-mittelhessen.de

Fabian Loi

(Prokurist)

0641 2655-9003

Fabian.Loi@mittelstand.ai

